



Renens, le 19 janvier 2010

Une première en Suisse : jamais trop petit pour devenir opérateur mobile

Orange a choisi Transatel comme partenaire afin de s'attacher de nouveaux exploitants mobiles virtuels (MVNO) pour son réseau de téléphonie mobile. Pour la première fois en Suisse, il est possible de devenir, grâce à cette collaboration, exploitant de réseau mobile virtuel (MVNO) rapidement, facilement et à peu de frais. Cette offre s'adresse à toutes les sociétés, quelle que soit leur taille ou leur activité, qui souhaitent devenir fournisseur d'accès en téléphonie mobile. Ces sociétés peuvent ainsi proposer à leurs clientes et clients des services de téléphonie mobile, outre leurs produits et prestations habituels. Ce partenariat avec Transatel est pour Orange une étape importante vers son objectif : s'imposer comme un partenaire de choix pour les opérateurs de réseaux virtuels.

«Nous voulons nous imposer comme le réseau partenaire de choix pour les MVNO. La collaboration avec Transatel est pour cela une étape importante. Ensemble, nous offrons la possibilité d'entrer dans le monde passionnant de la télécommunication mobile à des sociétés de toute taille quel que soit leur secteur d'activité. Nous répondons ainsi à un besoin de plus en plus pressant pour de nombreuses sociétés. Elles reconnaissent que la fourniture de services de téléphonie mobile représente un développement rentable et fidélise de plus la clientèle», explique Tom Sieber, CEO d'Orange Suisse, à propos des motifs de ce partenariat.

«Nous venons d'introduire notre structure commerciale en France, en Belgique et au Royaume Uni, et avons lancé plus de 50 MVNO. Nous nous réjouissons de notre partenariat avec Orange, qui nous permet de proposer nos services en Suisse aussi. Nous sommes le partenaire idéal pour les sociétés qui veulent lancer leur propre offre de téléphonie mobile à peu de frais et sous leur propre marque», indique avec conviction Jacques Bonifay, CEO de Transatel.

Par leur collaboration, Orange et Transatel ouvrent la porte du marché des télécommunications suisse à toutes les sociétés, revendeurs et prestataires de services qui souhaitent mettre leurs propres offres à disposition dans un délai minimum et sans gros investissements préalables. Transatel endosse le rôle d'agrégateur de réseaux virtuels (MVNA), assurant aux sociétés l'accès au réseau Orange et aux services de téléphonie mobile Orange. Avec la plateforme MVNO efficace que propose Transatel, il est théoriquement possible de mettre en service sur le réseau Orange jusqu'à 20 opérateurs MVNO par an.

Après la conclusion d'un contrat de MVNO avec Transatel, une société est à même de se lancer en un temps très court sur le marché de la téléphonie mobile avec ses offres d'abonnements et de forfaits prépayés. La responsabilité opérationnelle revient au MVNO, qui a toute liberté pour la conception et la commercialisation de ses offres, de ses services clientèle, etc. Il décide lui-même s'il veut concentrer son offre sur quelques niches commer-





ciales spécifiques, par exemple sur des services mobiles régionaux de haut débit, ou s'il préfère viser une offre nationale et internationale de tous les services mobiles.

Le réseau mobile Orange, moderne et performant, offre aux MVNOs toutes les possibilités. Il s'étend à plus de 99 % de la population suisse, et outre la téléphonie mobile, il permet aussi des connexions internet rapides avec des vitesses de transfert allant jusqu'à 7,2 Mbit/s. Grâce à plus de 445 accords internationaux de roaming, les services de communication mobile peuvent être utilisés dans plus de 197 pays.

De plus amples informations sont disponibles sur www.orange.ch/mvno

A propos de Orange Suisse

Orange Communications SA est devenu en juin 1999 le troisième opérateur mobile à faire son entrée sur le marché suisse des télécommunications. Le réseau mobile Orange touche plus de 99 % de la population suisse et permet, outre le fait de téléphoner à partir d'un téléphone mobile, également des connexions rapides et mobiles à Internet. Depuis juin 2007, Orange propose également des services de réseau fixe.

Orange a réalisé en 2008 un chiffre d'affaires total de 1,308 milliard de francs. Quelque 1151 collaborateurs se sont consacrés quotidiennement à 1 566 183 clients (données de fin septembre 2009).

Orange Suisse appartient à 100 % au groupe France Telecom. Au 30 septembre 2009, France Telecom comptait plus de 126 millions de clients mobile et 13,4 millions de clients internet. En 2008, France Telecom a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 53,5 milliards d'euros.

Plus d'informations concernant Orange sur www.orange.ch

A propos de Transatel

Transatel est un "Mobile Enabler" (ou MVNE – MVNO Enabler) qui s'attache à livrer des services de qualité aux utilisateurs de téléphonie mobile, aux fournisseurs d'accès de téléphonie mobile (MVNO) et aux opérateurs GSM (MNO). Transatel offre : une méthodologie et une solution clé en main pour les acteurs économiques souhaitant déployer et commercialiser des services de téléphonie mobile sous leur propre marque ; une infrastructure et des services pour les opérateurs GSM leur permettant d'intégrer facilement de nouveaux fournisseurs d'accès de téléphonie mobile (MVNO) ou de lancer des offres de co-marketing différenciées ; une approche innovante dans la différenciation des services de téléphonie mobile. Les outils et procédures Transatel s'intègrent dans l'environnement existant des MVNO et des MNO.

Suivant les besoins du MVNO, les services Transatel couvrent : la gestion de la prise de commande, le provisionnement, la facturation (postpayé et prépayé), la gestion de la relation client, les services carte SIM et services à valeur ajoutée. La solution Transatel fonctionne à partir d'une plateforme MVNE mutualisée, assurant modularité et optimisation des coûts. La plateforme MVNE Transatel est actuellement déployée et raccordée à 7 réseaux GSM européens, avec d'autres à venir.

Pour plus d'informations, veuillez vous rendre sur www.transatel.com et www.transatel-solutions.com.

Contact Médias :

Orange : 078 787 10 16 – Therese Wenger, therese.wenger@orange.ch

